



Business Development Manager (m/w/d) - Schwerpunkt Dosiertechnologie

Du bist ein begeisterter Netzwerker mit Gespür für Trends? Strategisches Wachstum liegt dir ebenso wie das Erschließen neuer Märkte, der Aufbau starker Kundenbeziehungen und die Umsetzung innovativer Ideen? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen und über unseren Geschäftsbereich Dosieren sprechen. Vielleicht bist du genau die Person, die wir suchen!

Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie Dosiertechnologie in enger Abstimmung mit dem Vorstand
- Analyse und Weiterentwicklung bestehender Vertriebspartner
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Identifizierung von Trends, Chancen und Risiken
- Erschließung neuer Geschäftsfelder und Absatzmärkte; Generierung neuer Projekte sowie Leads im Dosierbereich
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu potenziellen Kunden, Partnern und

Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Betriebswirtschaft, technische oder vergleichbarer Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Dosiermaschinen / Dosieranlagen erforderlich, idealerweise im Maschinen- oder Anlagenbau
- Sehr guter technischer Sachverstand
- Erfahrung im Projektmanagement sowie Auftritte auf Messen und Kongressen
- Netzwerker und Selbststarter
Eigenschaft

anderen Interessengruppen

- Identifikation und Aufbau eines Netzwerks im Bereich Dosieren
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Vertrieb, Produktentwicklung und Marketing
- Erarbeitung von Marketingkampagnen im Dosierumfeld

- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kommunikationsstärke und Überzeugungsfähigkeit auf allen Unternehmensebenen
- Fähigkeit zur Analyse von Daten und Markttrends für fundierte Entscheidungsfindungen
- Hohe Eigeninitiative, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick
- Hohe Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Intensive und individuelle Einarbeitung
- Flache Hierarchien und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Offene Unternehmenskultur mit echtem Teamgeist
- Angemessene Vergütung mit 12,75 Gehälter (inkl. Urlaubsgeld)
- 31 Tage Jahresurlaub sowie Weihnachten & Silvester frei
- Diverse Benefits

Jetzt bewerben

Kontakt

Am Innovationsfeld 1 64372 Ober-Ramstadt

+49 (0)6154 63766-0

info@datron.de

Mach dir deinen eigenen Eindruck von DATRON AG auf <https://www.datron.de/de/unternehmen/karriere>

